**Содержание программы повышения квалификации**

**«Профайлинг-Верификатор»**

**Дата: 13-25 мая 2019 года**

**Место проведения:** г. Красноярск, ул. Маерчака 16, оф.202

По итогам прохождения курса выдается **удостоверение о повышении квалификации** установленного образца КГБОУ ДПО «Красноярский краевой центр профориентации и развития квалификаций»

**13 мая - Профайлинг в бизнесе.**

**14-15 мая - Оперативная психодиагностика личности.**

1. Профайлинг, история и методики.2. О методике оперативная психодиагностика личности.3. Какие цели и задачи решает методика.4. Как использовать в подборе кадров.

5. Телосложение и поведение. Как телосложение человека влияет на поведение.

6. Характерология. Что определяет характер человека. По каким признакам можно определить характер человека.7. Психотипология. Описание 8 психотипов. Что такое базовый психотип, психотравмирующий опыт.8. Особенности каждого психотипа. Нервная систем психотипа, особенности мышления, поведения и речи.

9. Как выстраивать взаимоотношения с разными психотипами.10. Криминалистический профиль психотипов. Какие преступления свойственны психотипам.

**16 мая – Метапрограммы.**

1. Метапрограммы и привычки восприятия. Как человек обрабатывает информацию.

2. Характеристики и критерии 10 метапрограмм.3. Составление метапрограммного профиля по соц. сетям.4. Практика составления полного психологического профиля.

**17 мая – Архетипы.**

1. Архетип и символ. Сценарии поведения.2. Квадрант Т. Четвинда.3. Описание 8 светлых и 8 темных архетипов.

**20 мая - Язык телодвижений.**

**21 мая - Лицо и Эмоции. Реальная практика микровыражений.**

1. Психология восприятия лица.2. Типы мимики.3. Мимические маньеризмы, мимические привычки.4. Базовые эмоции.5. Микровыражения эмоций.6. Запись кейсов для практического анализа. 7. Практика.

**22-23 мая - Безинструментальная детекция лжи.**

1. Понятие правды и лжи. 2. Алгоритм выявления лжи. Как происходит анализ поведения во время распознавания лжи. 3. Стимулы в детекции лжи. Что и как может вызвать поведенческие реакции. 4. ТОЗ – точка ориентировочного восприятия. Момент выбора сказать правду или солгать. 5. Как работает вегетативная нервная система (ВНС). Признаки лжи по телу. 6. Признаки лжи в речи. Утечки, оговорки, увертки, дистанцирование и другие признаки. 7. Признаки лжи по невербальному поведению. Язык жестов, эмоции и микровыражения. 8. Виды и форма обмана. Стратегии лжи и способы противодействия им. 9. Оценка валидности утверждений (ОВУ). Стандартизированная методика определения истинности сообщения. 10. Опросная беседа. Как и какие вопросы задавать для выявления обмана. Виды и формы вопросов. 11. Точка сбора. Комплексный анализ поведения и проведение опросной беседы.

**24 мая - Модели получения признания.**

1. Подготовка и стратегии ведения опросной беседы. 2. Интервью. 3. Признание. Приемы получения достоверной информации. 4. Интерпретация поведения собеседника во время опросной беседы и признания. 5. Завершение интервью и получения признания. 6. Практика.